



PT INDOMOBIL SUKSES INTERNASIONAL Tbk

WISMA INDOMOBIL 6th Floor, Jl. MT. Haryono Kav. 8, Jakarta 13330
Phone: 62-21 8564850, 8564860, 8564870 (hunting)
Facsimile: 62-21 8564833
Web site: <http://www.indomobil.com>

No. 520/IMSI/CS-331/VII/14

02 Juli 2014

Kepada
PT BURSA EFEK INDONESIA
Indonesia Stock Exchange Building Tower I
Jl. Jend. Sudirman Kav. 52-53
Jakarta 12190

u.p. **Yth. Kadiv. Penilaian Perusahaan Group 2**

Perihal : Laporan Pelaksanaan Paparan Publik

Dengan hormat,

Sehubungan dengan telah dilaksanakannya Paparan Publik PT Indomobil Sukses Internasional Tbk pada hari Jumat tanggal 27 Juni 2014, bertempat di Wisma Indomobil 1 lantai 5, Jl. MT. Haryono Kav.8, Jakarta 13330, terlampir kami sampaikan laporan hasil pelaksanaan Paparan Publik tersebut dalam bentuk Risalah Paparan Publik, yang juga memuat mengenai ringkasan pertanyaan hadirin berikut jawaban manajemen.

Atas perhatiannya kami sampaikan terima kasih.

Hormat kami,
PT Indomobil Sukses Internasional Tbk

CR. Susilowasti
Corporate Secretary

Lamp.

Tembusan:
- Yth. Direksi PT Bursa Efek Indonesia



**RISALAH PAPARAN PUBLIK
PT INDOMOBIL SUKSES INTERNASIONAL Tbk
("Perseroan")**

Tempat : Wisma Indomobil 1 lantai 5
 : Jl. MT. Haryono Kav. 8
 : Jakarta Timur 13330

Waktu : Jumat, 27 Juni 2014
 : Pukul 15.30 s/d 16.00 WIB

Sebagai pemenuhan atas kewajiban Perseroan selaku perusahaan publik, sesuai yang disyaratkan berdasarkan Peraturan PT Bursa Efek Indonesia Nomor I-E butir V tentang Kewajiban *Public Expose*, Perseroan telah melaksanakan Paparan Publik, pada waktu dan tempat sebagaimana disebutkan di atas.

Adapun susunan acara pada Paparan Publik tersebut adalah sebagai berikut:

1. Sambutan yang dilanjutkan oleh penyajian informasi berkaitan dengan Perseroan oleh Bapak Jusak Kertowidjojo, selaku Direktur Utama Perseroan.
2. Sesi Tanya Jawab.

Para hadirin dalam acara Paparan Publik tersebut terdiri dari anggota Direksi dan Dewan Komisaris Perseroan, perwakilan dari media, serta dari perusahaan sekuritas, yang keseluruhannya berjumlah lebih kurang 13 orang (fotokopi daftar hadir terlampir).

Acara dimulai pada pukul 15.30 WIB yang diawali dengan sambutan yang dilanjutkan dengan penyajian informasi berkaitan dengan Perseroan, oleh Bapak Jusak Kertowidjojo, yang intinya sebagaimana tertera pada materi yang telah kami sampaikan kepada BEI melalui surat kami No. 502/IMSII/CS/VI/14 tanggal 24 Juni 2014. Setelah itu dilanjutkan dengan acara tanya jawab, yang terbagi dalam 2 sesi, dan masing-masing sesi dibuka dengan memberikan kesempatan kepada 2 penanya.

Adapun ringkasan dari tanya jawab manajemen dalam Paparan Publik tersebut adalah sebagai berikut:

A. Sesi Pertama

1. Pertanyaan dari sdr. Bobby (Nikkei Japan)

Mengenai rencana pembangunan pabrik VW di Indonesia katanya ada penundaan, yang rencananya tahun 2014 menjadi 2015. Seberapa besar kontribusi dari Indomobil dalam rencana pembangunan pabrik VW itu? Apakah ada perubahan signifikan dari model yang akan dirakit dan besaran investasinya? Apakah kontribusi dari Indomobil terhadap rencana pembangunan pabrik VW juga berubah? Apakah benar pada tahun 2015 akan direalisasikan? Kemungkinannya pada bulan apa?

2. Pertanyaan dari sdr. Eka (Indonesia Finance today)

Mengenai rencana ekspansi Perseroan tahun ini seiring dengan diluncurkannya DATSUN, seperti untuk promosi atau penjualan agak gencar. Berapa belanja modal yang dialokasikan untuk tahun ini? sumber dananya berasal dari mana? Rinciannya mungkin akan dilakukan untuk apa saja? *Capex* tahun ini kira-kira akan lebih besar atau lebih kecil dibandingkan dengan tahun lalu? *Impact*-nya terhadap kinerja Perseroan tahun ini kira-kira akan seperti apa dari sisi *revenue*, laba bersih ataupun *margin*?

Apabila melihat hingga kuartal 1 tahun 2014, ada penurunan sedikit dari kontribusi kendaraan bermotor dari 81% menjadi 74%. Kira-kira apakah penyebabnya? Kira-kira proyeksinya sampai akhir tahun 2014 akan seperti apa? Apakah masih akan tertekan di divisi ini? lalu akan digantikan oleh divisi apa? Padahal apabila melihat prospek penjualan DATSUN seperti cukup banyak yang menunggu-nunggu dan indennya juga cukup besar.

Jawaban Bapak Jusak Kertowidjojo:

1. Atas pertanyaan sdr. Bobby

Memang benar ada rencana untuk VW, namun *schedule*-nya belum selesai, jadi belum bisa saya sampaikan, tapi sementara ini kita sudah memulai investasi fisik bangunannya dan sudah selesai. Mengenai kapan waktunya belum tahu, kita sedang intensif membicarakannya dengan pihak VW. Kontribusi Indomobil terhadap investasi fisik bangunan tersebut saat ini 100% Indomobil.

2. Atas pertanyaan sdr. Eka

Ekspansi belanja modal tahun ini lebih rendah dari tahun lalu dalam hal pengembangan jumlah *dealership* Nissan, tetapi ekspansi di tempat lainnya banyak sekali antara lain FURUKAWA BATTERY yang sekarang ini sudah *under construction*. Total belanja modal tahun ini adalah dibawah tahun lalu, kalau kita tidak hitung investasi pada kendaraan-kendaraan sewa. Jadi kita ada rental *company*, kalau kita beli kendaraan untuk disewakan itu masuk sebagai belanja modal, jadi sebetulnya kendaraan itu disewakan. Yang saya maksud belanja modal adalah murni belanja modal yang tidak termasuk bisnis rental. *Capex*-nya kalau tidak termasuk bisnis rental jumlahnya sekitar 60 juta Dollar AS, dan pendanaannya *majority* dari *internal cashflow*. Mengenai bisnis otomotif yang menurun, sebetulnya *income* dari bisnis otomotif tidak menurun, namun bisnis *spareparts* yang meningkat. Bisnis-bisnis lain yang meningkat antara lain bisnis *spareparts*, dan pembiayaan yang meningkat lebih cepat daripada bisnis penjualan mobil, karena bisnis *spareparts* ini tergantung pada populasi kendaraan, misalnya Nissan maupun Hino yang meningkat dengan cepat sekali.

B. Sesi Kedua

1. Pertanyaan dari sdr. Maftuh (Harian Bisnis Indonesia)

Untuk tahun ini rencananya secara keseluruhan Indomobil ingin menambah berapa *dealer*? Mohon disebutkan jumlahnya berapa? Apakah mungkin akan ada kerjasama dengan mitra baru seperti sebelumnya sudah ada kerjasama dengan PT MITRA PINASTHIKA MUSTIKA untuk membangun *dealer* DATSUN? Kira-kira ada nggak kerjasama lain untuk mengembangkan *dealer* supaya lebih banyak? Terimakasih.

2. Pertanyaan dari sdr. Farid (Investor Daily)

Tadi Bapak sudah menyebutkan soal belanja modal sebesar 60 juta Dollar AS, dan tadi juga sudah disebutkan biaya untuk ekspansi, kemudian biaya untuk pemangkasan hutang tahun ini berapa? penjakannya sudah ke bank mana saja? dan kapan target penulasan hutang itu?

Jawaban Bapak Jusak Kertowidjojo:

1. Atas pertanyaan sdr. Maftuh

Indomobil merencanakan untuk mengembangkan kurang lebih sekitar 20 *dealer* lagi, tidak hanya NISSAN namun juga ada HINO, SUZUKI dan lain-lain. Untuk mitra, baru ada satu dan belum ada penambahan lain.

2. Atas pertanyaan sdr. Farid

Mengenai biaya untuk memangkas hutang, Indomobil tidak memangkas hutang, akan tetapi kita mengembangkannya karena bisnis pembiayaan dan bisnis persewaan kendaraan itu akan terus berkembang. Di bisnis pembiayaan, Indomobil akan meminjam kemudian kita pinjamkan lagi, dan selisih bunganya menjadi untung, dan bisnis ini berkembang selama 5 tahun terakhir ini hampir 40% setiap tahunnya. Demikian juga bisnis persewaan kendaraan, 5 tahun yang lalu Indomobil hanya mempunyai 5.000 kendaraan, sekarang sudah 10.000 unit kendaraan, jadi akan meningkat terus.




Selanjutnya Paparan Publik ini ditutup pada pukul 16.00 WIB dengan disampaikannya ucapan terima kasih oleh MC.

Demikian kami sampaikan pelaksanaan Paparan Publik Perseroan.

Paparan publik PT. Indomobil Sukses Internasional, Tbk 27 Juni 2014

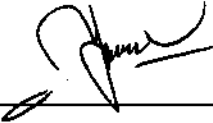
- | | | | |
|-----|-----------------|-------------------------|----------------------------------|
| 1. | Jenny | | A-C |
| 2. | BOBBY | NIKKEI JAPAN | Handwritten signature |
| 3. | Pesta Tabung | PERS Taya. | Handwritten signature |
| 4. | Romys | Vivaneus | Handwritten signature |
| 5. | Edoardo Santoro | WALL STREET JOURNAL | Handwritten signature |
| 6. | Dylan Amirio | Jakarta Post | Handwritten signature |
| 7. | Eka. | Indonesia Finance Today | Handwritten signature |
| 8. | Maphuh | Bisnis Indonesia | Handwritten signature |
| 9. | Deni | Detik.com | Handwritten signature |
| 10. | | | |
| 11. | | | |
| 12. | | | |
| 13. | | | |

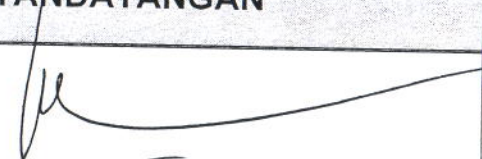
Paparan Publik PT. Indomobil Sukses Internasional, Tbk 27 Juni 2014

- | | | | |
|-----|----------------|----------------|---|
| 1. | Watan Sumantri | Hubber | Use |
| 2. | Ranissa | Bloombrg W |  |
| 3. | FARID | Investor Daily |  |
| 4. | ADHI PRASUTYA | CIPOTE |  |
| 5. | | | |
| 6. | | | |
| 7. | | | |
| 8. | | | |
| 9. | | | |
| 10. | | | |
| 11. | | | |
| 12. | | | |

**DAFTAR HADIR ANGGOTA DIREKSI DAN DEWAN KOMISARIS
PT INDOMOBIL SUKSES INTERNASIONAL Tbk
DALAM PAPARAN PUBLIK PT INDOMOBIL SUKSES INTERNASIONAL Tbk**

Jum'at, 27 Juni 2014
Wisma Indomobil 1 lantai 5
Jl. MT. Haryono Kav. 8, Jakarta 13330

No.	NAMA	JABATAN	TANDATANGAN
1.	Jusak Kertowidjojo	Direktur Utama	
2.	Jacobus Irawan	Wakil Direktur Utama	_____
3.	Santiago Soriano Navarro	Direktur	_____
4.	Alex Sutisna	Direktur	_____
5.	Bambang Subijanto	Direktur	_____
6.	Josef Utamin	Direktur	_____
7.	Evensius Go	Direktur	_____

No.	NAMA	JABATAN	TANDATANGAN
8.	Soebronto Laras	Komisaris Utama	
9.	Pranata Hajadi	Wakil Komisaris Utama	_____
10.	Dr.-Ing. Gunadi Sindhuwinata	Komisaris	_____
11.	Eugene Cho Park	Komisaris	_____
12.	Drs. Hanadi Rahardja	Komisaris Independen	_____
13.	Soegeng Sarjadi	Komisaris Independen	_____
14.	Mohamad Jusuf Hamka	Komisaris Independen	_____

No. 520/IMSI/CS-331/VII/14

02 July 2014

To:

Indonesia Stock Exchange

Indonesia Stock Exchange Building Tower I

Jl. Jend. Sudirman Kav. 52-53

Jakarta 12190

Attn: **Listing Division Head Group 2**

Subject: the Report of Public Expose

Dear Sir,

In relation to the Public Expose PT Indomobil Sukses Internasional Tbk which have been convened on Friday dated 27th June 2014 at Wisma Indomobil 1, 5th Floor, Jl. MT. Haryono Kav.8, Jakarta 13330, kindly find attached the report of the implementation of Public Expose in the form of Minutes of Public Expose, which also includes the summary of questions of the participants and the management response.

Thank you for your attention.

Sincerely yours,

PT Indomobil Sukses Internasional Tbk

CR. Susilowasti

Corporate Secretary

Encls.

Cc: The BOD of Indonesia Stock Exchange

**MINUTES OF THE PUBLIC EXPOSURE
PT INDOMOBIL SUKSES INTERNASIONAL Tbk
("The Company")**

Venue: Wisma Indomobil 1 lantai 5
JL.MT. Haryono Kav. 8
Jakarta Timur 13330

Time: Friday, 27 June 2014
15:30 to 16:00 WIB

To fulfil the obligations of the Company as a public company, according to the requirement under Indonesia Stock Exchange's Rule Number 1-E item V on Public Expose Obligation, the Company has conducted the Public Exposure, at the time and venue as mentioned above.

The agenda of the meeting for the Public Exposure was as follows:

1. Welcome followed by the presentation of information relating to the Company by Mr. Jusak Kertowidjojo, as a Director of the Company.
2. Question & Answers session.

Attendees of the Public Exposure consisted of several members of the Board of Directors and Board of Commissioners, representatives from the media, as well as securities houses, which in total add up to approximately 13 people (a copy of the attendance list was enclosed).

The event began at 15:30 pm with a welcome note and followed by the presentation on information relating to the Company, by Mr. Jusak Kertowidjojo, as indicated in the material that the company has submitted to the IDX through our letter No. 502/IMSI/CS/VI/14 dated 24 June 2014. This was followed by a question and answers session, which was divided into 2 sessions, and each session was opened to 2 questioners.

The summary of the question and answers by the management in the Public Expose was as follows:

A. First session

1. Question of Mr. Bobby (Nikkei Japan)

In relation to postpone in construction of VW factory in Indonesia which was originally in year 2014 and change to year 2015. How big is the contribution of Indomobil in this plan of VW factory construction? Is there any significant change of model will be assembled and the amount of investment? Is the contribution of Indomobil change to the plan of building VW factory? Is it confirmed to be realized in year 2015? Estimated in which month?

2. Question of Ms Eka (Indonesia Finance today)

Related to the company's expansion plan this year with the launched of DATSUN, it seems that the promotions / sales are aggressive. How much is the working capital allocated in this year? Where is the source of fund? What is the detail plan for this? CAPEX in this year will expect to be bigger or smaller compared to last year? What is the impact to the Company's performance this year like revenue, net profit or margin?

In quarter 1 year 2014, there is slight decreased of Vehicle contribution from 81% become 74%. What are the causes of that? What is the projection till year end 2014? Will this division continue to decrease? Will change to other division? If looking at the prospect of DATSUN sales, it seems that the demand and the order is quite a big numbers.

Answers by Mr Jusak Kertowidjojo:

1. To the question of Mr Bobby

It is true that there is a plan for VW, but the schedule is not finalized, therefore I cannot inform further, but in this moment we have started the investment in physical building and it is done. About when is the time, I have no idea, we are talking to VW intensively. Indomobil contribution to investment in physical building is 100% Indomobil.

2. To the question of Ms Eka

The expansion of working capital this year is lower than last year in term of development of numbers of Nissan dealership, but the expansion in other areas are a lot such as FURUKAWA BATTERY which is now in under construction. Total working capital this year is below last year, if excluding of investment in cars leasing. So, we have rental company, if we include the buying cars for leasing in the working capital, so the cars is actually for lease. What I mean for working capital is pure working capital which not including rental business. CAPEX without business rental is about USD 60 million and the source of fund majority is internal cashflow. About the declining in the automotive business, actually the income of automotive business is not declining, but the spareparts business is increasing. Other businesses which are increasing such as spareparts, and the financing is increased faster than selling of cars, because the spareparts business is depend on cars' population, for example Nissan or Hino are increasing very fast.

B. The second session

1. Question of Mr Maftuh (Harian Bisnis Indonesia)

Overall, how many car dealer Indomobil would like to add this year? Please state the total number. Is there any possibility to establish a new joint venture as previously had been done with PT Mitra Pinasthika Mustika to manufacture Datsun? And will there be any other cooperation to develop more car dealers? Thank you.

2. Question of Mr Farid (Investor Daily)

As mentioned, there will be a capital expenditure of US\$60 million and also mentioned that there will be cost for expansion and total amount for loan re-payment. Which bank has been approached by the Company and when is the target of the loan re-payment?

Answer by Mr Jusak Kertowidjojo:

1. Question of Mr Maftuh (Harian Bisnis Indonesia)

Indomobil has planned to develop approximately 20 dealers, not only Nissan but also Hino, Suzuki, etc. For new partner, so far we only work together with one Company and there is no addition.

2. Question of Mr Farid (Investor Daily)

Related with loan repayment, Indomobil did not reduce the loan, but we use the loan for expansion on the financing and car rental business since the business is growing. In the financing business, Indomobil will borrow from the bank and lend to the customer, and we will gain for the interest and this business has been growing for the past 5 years with approximately 40% increase every year. And for the car rental business, 5 years ago, Indomobil only has 5,000 vehicles, currently we have 10,000 units of vehicles and it will keep increasing.

The Public Expose was closed at 16.00 hours WIB with the unveiling of thanks by the MC.

Thus we submit the Company's Public Expose.